



## Vertriebsberater im Außendienst - Gebiet Norddeutschland (m/w/d)



Vertrieb



Vollzeit



Heilbronn (DE)

WOLFFKRAN ist ein international agierender Hersteller, Vermieter und Serviceprovider von Turmdrehkränen mit Niederlassungen in Europa, im Nahen Osten und in den USA. Als Technologie- und Qualitätsführer erarbeiten wir für jeden Kunden und jede Baustelle die optimale Lösung. Dies gelingt uns mit engagierten Mitarbeiter\*innen, die an der ständigen Innovation und strategischen Expansion arbeiten.

Wenn Sie Teil dieses dynamischen Umfelds sein wollen, eigenverantwortlich handeln und sich kontinuierlich weiterentwickeln möchten, dann werden Sie Mitglied der WOLFFKRAN Family.

### Welche Aufgaben erwarten Sie?

- Vermieten und Verkaufen von Turmdrehkränen in Schleswig-Holstein, Hamburg, Bremen, Niedersachsen
- Aufbau neuer Kundenkontakte sowie Pflege und Intensivierung bestehender Kundenkontakte
- Ganzheitliche Vertriebsabwicklung
  - Kalkulation von Miet- und Kaufanfragen
  - Erstellung professioneller Angebote in SAP/R3
  - Baustellenbetreuung für Kunden
- Überprüfung der Montage-/Demontagebedingungen vor Ort
- Marktbeobachtung und -analyse
- Konzeptionelle Kundenbetreuung
- Teilnahme an Messen und Kundenevents als WOLFF-Repräsentant

### Was ist Ihr Anforderungsprofil?

- Eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Gute Kenntnisse der Bau- und/oder Baumaschinenbranche und/oder im Verkauf von Investitionsgütern
- Nachweislich erfolgreiche Erfahrung im Aussendienst
- Gute Kenntnisse im Umgang mit MS Office sowie SAP-Grundkenntnisse oder die Bereitschaft, sich hier weiterzubilden
- Ein sehr gutes technisches Grundverständnis und Freude an „großer“ Technik
- Selbstständige, eigenverantwortliche und zuverlässige Arbeitsweise; lösungs- und zielorientiertes Handeln
- Sie können offen auf Menschen zugehen und überzeugen mit fachlicher und sozialer Kompetenz

Das klingt interessant für Sie? Dann bewerben Sie sich bitte direkt, unter Angaben zum nächstmöglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung. Bitte verwenden Sie dafür den Button "Jetzt bewerben" oder gehen Sie auf unsere Karriereseite unter [www.wolffkran.com](http://www.wolffkran.com)

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

## Ihre Benefits



Entwicklungs-  
perspektive



Firmenwagen



Mitarbeiter  
werben  
Mitarbeiter



Betriebliche  
Weiterbildung



Job-Rad  
Dienststrad  
Leasing



Abwechslungs-  
reiches und  
spannendes  
Aufgabengebiet



Jubiläums-  
gratifikation

## Kontaktdetails

Sie sind interessiert oder haben Fragen?

Ihre Ansprechperson für fachliche Fragen:

Andreas Kahl

Geschäftsführer/Managing Director & Head of Sales DACH-Region

E-Mail: [a.kahl@wolffkran.de](mailto:a.kahl@wolffkran.de)

Telefon: +49 7131 9815 325

Ihre Ansprechperson für HR-Fragen:

Human Resources

Jennifer Dillan

+49 35456 674 213

WOLFFKRAN GmbH

Austraße 72

74076 Heilbronn, Deutschland