



Verkaufsleiter Deutschland (m/w/d)



Vertrieb



Vollzeit



Heilbronn (DE)

WOLFFKRAN ist ein international agierender Hersteller, Vermieter und Serviceprovider von Turmdrehkränen mit Niederlassungen in Europa, im Nahen Osten und in den USA. Als Technologie- und Qualitätsführer erarbeiten wir für jeden Kunden und jede Baustelle die optimale Lösung. Dies gelingt uns mit engagierten Mitarbeiter*innen, die an der ständigen Innovation und strategischen Expansion arbeiten.

Sie starten bei WOLFFKRAN mit der Hauptaufgabe "Vertrieb von Turmdrehkränen" und verantworten den Ausbau, Erhalt und die Intensivierung bereits vorhandener und neuer Kundenkontakte. Dazu übernehmen Sie als Sales Manager ein eigenständiges Gebiet, für das Sie die volle Umsatzverantwortung tragen. Hier erarbeiten Sie sich mit Kompetenz die fachliche und WOLFFKRAN-spezifische Expertise und sollen - nach entsprechendem Erfolg - mehr Verantwortung übernehmen.

Wir bieten die außergewöhnliche Entwicklungschance, nach gründlicher Einarbeitung in die Position als Stellvertreter des Geschäftsführers Vertrieb & Service in Deutschland hineinzuwachsen. Mit zunehmender Verantwortung werden Sie in alle Vertriebsaktivitäten für Deutschland in direkter Abstimmung mit dem Geschäftsführer Vertrieb Deutschland involviert. Gemeinsam werden Sie die strategische Ausrichtung des Vertriebs in Deutschlands gestalten, Key Account Kunden betreuen und das Gesamtbudget Deutschland sowie Ihr Budget für Ihr eigenes Gebiet planen.

Welche Aufgaben erwarten Sie?

- Vertrieb von Turmdrehkränen: Sie übersetzen die Erwartungen und Anforderungen unserer Kunden in passende Lösungen.
- Erarbeitung der Position als Stellvertretender Geschäftsführer Vertrieb & Service Deutschland mit fachlicher Führung des Vertriebsteams
- Konzeptionelle Kundenbetreuung, Mitbetreuung von Key Account Kunden
- Aufbau, Erhalt und Intensivierung vorhandener Kundenkontakt.
- Nachverfolgung der Rentabilität der Aufträge und offenen Posten
- Ganzheitliche Vertriebsabwicklung von der Angebotserstellung bis zum Zahlungseingang.
- Unterstützung der Vermieter und Vertriebsberater bei Verkauf und Miete von Kränen und Ersatzteilen.
- Marktbeobachtung und -analyse, Kommunikation relevanter Kennzahlen und Branchentrends.

Was ist Ihr Anforderungsprofil?

- Ein abgeschlossenes wirtschaftliches oder technisches Studium, z.B. Betriebswirtschaftslehre, Ingenieurwissenschaften o.Ä.
- Ein gutes technisches Grundverständnis als Voraussetzung genauso wie die echte Freude an „großer“ Technik
- Profunde Kenntnisse und mehrjährige Berufserfahrung, vorzugsweise aus der Kranwelt, alternativ aus dem Baumaschinen oder Investitionsgüterbereich
- Umfassende nachweisbare Erfahrung im Vertrieb mit Budget- und Umsatzverantwortung im 7-stelligen Bereich
- Mehrjährige nachweisbare Erfahrung in motivierender Mitarbeiterführung ist uns sehr wichtig und daher ein Muss
- Sicheres, überzeugendes und seriöses Auftreten
- Kundenorientierung - Schnell erfassen Sie die Kundenperspektive und überzeugen Menschen fachlich und persönlich.
- Selbstständige Arbeitsweise, Eigeninitiative und Zuverlässigkeit, ausgeprägtes unternehmerisches Denken
- Sie sind flexibel, belastbar, stressresistent und gern in Deutschland unterwegs (Reisetätigkeit ca. 50%)

Das klingt interessant für Sie? Dann bewerben Sie sich bitte direkt, unter Angaben zum nächstmöglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung. Bitte verwenden Sie dafür den Button "Jetzt bewerben" oder gehen Sie auf unsere Karriereseite unter www.wolffkran.com

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Ihre Benefits



Attraktive Vergütung



Entwicklungsperspektive



Firmenwagen



Mitarbeiter werben
Mitarbeiter



Betriebliche Weiterbildung



Job-Rad
Dienststrad
Leasing



Abwechslungsreiches und spannendes Aufgabengebiet



Jubiläumsgroßzügigkeit

Kontaktdetails

Sie sind interessiert oder haben Fragen?

Ihre Ansprechperson für fachliche Fragen:

Andreas Kahl

Geschäftsführer/Managing Director & Head of Sales DACH-Region

E-Mail: a.kahl@wolffkran.de

Telefon: +49 7131 9815 325

Ihre Ansprechperson für HR-Fragen:

Human Resources

Jennifer Dillan

+49 35456 674 213

WOLFFKRAN GmbH

Austraße 72

74076 Heilbronn, Deutschland